

En bref...



Localisation :

Comté de Kilkenny



Contexte

Installation en 2008
13 ans d'expérience en tant que responsable d'élevage de pur-sang
Conjointe cavalière de haut niveau

Objectifs :

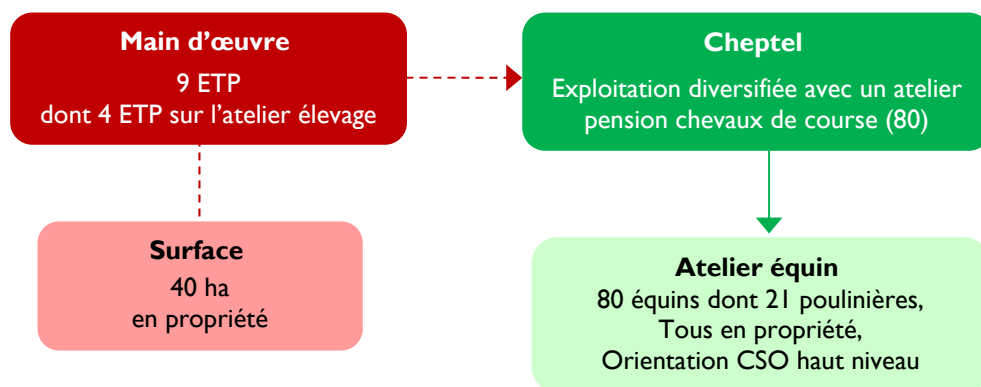
- Elever pour le haut niveau
- Être rentable
- Figurer parmi les meilleurs élevages de CSO internationaux

Au cœur du système irlandais...

Illustration avec un témoignage d'exploitant

Témoignage n°1

Typologie de l'exploitation



Règles de fonctionnement

- Gérer son élevage comme un chef d'entreprise
- Garder en propriété et valoriser en compétition les meilleurs uniquement
- Vendre les moins bons le plus tôt possible et limiter les frais
- Ne pas avoir d'animaux improductifs sur la structure
- Avoir une communication et un relationnel incisif pour se démarquer

Reproduction

- Insémination artificielle congelé ou fraîche. Si la semence est de qualité trop faible, les juments sont envoyées en pension dans le pays où se trouve l'étalon pour optimiser les chances de gestation.
- Investissement annuel dans de la jeune génétique femelle. Sélection de la voie femelle rigoureuse : les juments doivent être bien conformées, avoir fait leurs preuves sous la selle et faire partie d'une souche vivante et exploitée. Objectif : avoir des poulinières commerciales grâce aux updates des produits de la fratrie.
- Choix d'étalons commerciaux. Chaque poulinière ayant prouvé son potentiel en compétition, la voie mâle est sélectionnée selon l'attractivité de l'étalon sur le marché international.

2015 :
Achat de
poulinières pour
86 000 €

“ I lesson from everybody ”

L'exploitant accorde de l'importance à la relation avec les autres éleveurs qui ont les mêmes objectifs. Les échanges sur les pratiques d'élevage entre structures sont sains. La comparaison permet de continuer à apprendre et à progresser. Se poser des questions, se renouveler sont des éléments clés pour rester au meilleur niveau.



95%
de clientèle
professionnelle
et internationale

Alimentation

250 bottes
d'enrubannage/
an

- Herbe pâturée comme aliment de base de mars à janvier. Pour assurer une pousse d'herbe optimale pour les équins, un agriculteur voisin fait pâturer ses ovins en premier cycle de pousse. Les chevaux sont introduits ensuite. Ce partenariat génère une recette via la location des herbages.
- Affouragement des animaux 3 mois par an: du foin pour les animaux à faibles besoins, de l'enrubannage pour les juments en lactation et les poulains en croissance.
- L'enrubannage est produit sur l'exploitation pour s'assurer de la qualité des bottes. Le foin et la paille sont achetés car difficile à produire en raison des contraintes climatiques.

Pas de
manipulation
avant
3 ans

Valorisation

- Aucune désensibilisation ou manipulation particulière avant les 3 ans des poulains. Les vermifugations et vaccinations sont faites à l'aide du *Horsepark*, parc de tri pour les équins.
- A 3 ans les poulains sont sélectionnés avec un test en liberté et un aux longues rênes. Les mauvais partent sans valorisation ; les moyens sont débouffés par les équipes puis sortis en compétition à 4 ans et vendus selon leurs aptitudes avant 8 ans. Les meilleurs sont gardés en propriété puis orientés vers le haut niveau grâce à des partenariats avec des cavaliers européens.
- Les chevaux de 3 ans gardés en propriété passent des examens radiographiques pour s'assurer qu'ils sont aptes à la compétition de haut niveau.
- Les cycles de valorisation des jeunes chevaux sont calés sur la pousse de l'herbe afin d'optimiser leur croissance à moindre coût. Les 4 ans débentent tôt en compétition, dès janvier, puis arrêtent d'avril à juin pour repartir au pré et bénéficier de l'herbe de printemps.

Commercialisation

- L'exploitant gère lui-même la partie commercialisation. Le relationnel et les déplacements sur les concours internationaux permettent d'aller à la rencontre des clients.
- Ne participe pas aux ventes aux enchères irlandaises car elles ne permettent pas de commercialiser sur le marché du haut niveau.
- La communication est primordiale pour exister sur la scène internationale. Des photos, des vidéos ou des actualités sont mises en ligne quotidiennement sur le site internet et la page Facebook

Janvier 2017

Référence Idele : 00 17 602 001

Crédit photos : iAline Decouty

Réalisation : Katia Brulat (Institut de l'Élevage)

Rédaction : Aline Decouty (Institut de l'Élevage)

RÉFÉRENCES - Réseau Économique de la Filière Équine